

Paulina Cirkowska

PEŁNA TREŚĆ ZGŁOSZENIA

KATEGORIA

Kategoria: najtrudniejsza decyzja

01 Wyzwanie

Zdarzenia po dacie bilansu

W pracy biegłego rewidenta najtrudniejsze decyzje nie zawsze pojawiają się na początku badania i nie zawsze wynikają z dużych, oczywistych nieprawidłowości. Czasem pojawiają się wtedy, gdy wydaje się, że wszystko jest już zakończone.

W ramach końcowych procedur klient poinformował o zamiarze sprzedaży majątku o znacznej wartości, którego najem generował istotne przychody spółki. Zarząd wyraził już zgodę na sprzedaż, jednak konieczne było uzyskanie dalszych zgód korporacyjnych.

Transakcja nie była jeszcze sfinalizowana. Zarząd nie chciał ujawniać tej informacji, argumentując, że sprzedaż może ostatecznie nie dojść do skutku.

Stałam przed dylematem: czy wobec niepewności transakcji i presji terminu zakończyć badanie zgodnie z harmonogramem, czy wymagać ujawnienia informacji, która w mojej ocenie mogła mieć istotny wpływ na decyzje użytkowników sprawozdania finansowego.

02 Rozwiązania

Przeanalizowałam znaczenie planowanej sprzedaży, wpływ zbywanego majątku na przychody spółki. Kluczowe stało się pytanie, czy użytkownik sprawozdania, wiedząc o planowanym zbyciu tak znaczącego aktywa, mógłby inaczej ocenić sytuację spółki. Uznałam, że tak.

Rozmowy z Zarządem były trudne. Badanie dobiegało końca, prace trwały do późnych godzin, a kolejne pytania były odbierane jako niepotrzebne przedłużanie procesu.

Przedstawiłam Zarządowi swoje stanowisko i konsekwencje braku ujawnienia, w tym możliwy wpływ na opinię z badania. Mimo presji czasu i trudnych rozmów nie odstąpiłam od swojej oceny. Ostatecznie Zarząd zgodził się na zmianę.

W uzgodnionym terminie otrzymałam podpisane SF jednak bez bez uzgodnionej zmiany. Mimo presji terminu wstrzymałam podpisanie sprawozdania z badania do czasu otrzymania prawidłowego sprawozdania finansowego. Ostatecznie otrzymałam poprawione, podpisane sprawozdanie finansowe i wydałam opinię bez zastrzeżeń.

03 Efekty

Najważniejszym efektem było zapewnienie odbiorcom SF pełnej i rzetelnej informacji o zdarzeniu mogącym istotnie wpłynąć na przyszłą sytuację spółki. Dla właścicieli, rady nadzorczej, instytucji finansujących czy innych użytkowników sprawozdania informacja o planowanej sprzedaży znaczącego składnika majątku, generującego istotne przychody, mogła mieć realne znaczenie przy ocenie perspektyw spółki i podejmowaniu decyzji.

Dla spółki oznaczało to zwiększenie przejrzystości i ograniczenie ryzyka przedstawienia niepełnego obrazu jej sytuacji. Dla mnie jako biegłego rewidenta była to ważna lekcja konsekwencji w stosowaniu zawodowego osądu, niezależności i odporności na presję czasu.

Historia miała jeszcze jeden finał. Już po zakończeniu badania, tuż przed zatwierdzeniem SF, podczas spotkania z RN uzyskałam informację, że sprzedaż rzeczywiście doszła do skutku.

Było to dla mnie potwierdzenie, że wcześniejsza ocena znaczenia tej informacji dla użytkowników sprawozdania była właściwa.

04 **Wnioski dla samorządu**

Jestem na początku swojej drogi jako biegły rewident i nie miałam jeszcze wielu okazji mierzyć się z podobnymi sytuacjami. To doświadczenie pokazało mi, jak ważne jest, aby samorząd zawodowy tworzył przestrzeń do wymiany doświadczeń i rozmowy o trudnych osądach, z którymi biegli rewidenty mierzą się w praktyce. Nie wszystkie dylematy mają oczywiste rozwiązanie, a presja czasu i oczekiwania klienta mogą dodatkowo utrudniać podjęcie właściwej decyzji.

Warto więc wzmacniać w środowisku zawodowym kulturę profesjonalnego sceptycyzmu, niezależności i odwagi w dbaniu o jakość sprawozdawczości. Dzielenie się rzeczywistymi przykładami z badań może być jednym z najlepszych sposobów uczenia się, jak stosować zasady zawodowe w praktyce.

Takie doświadczenia budują nie tylko kompetencje biegłych rewidentów, ale również zaufanie odbiorców do naszego zawodu i jakości sprawozdawczości finansowej.

05 **Uwagi**

—

06 **Załączniki od uczestników**

-